

cepheo

Digital Empowerment

IT-fundamentet, du kan bygge forretning på

IT-løsninger specialudviklet til
dine behov løfter produktiviteten
og bundlinjen.



Styrk bundlinjen

Potentialet for øget produktivitet i byggeriet er stort. Budskabet er klart: Selv i et presset marked kan de fleste styrke bundlinjen. Det handler hverken om vækst eller byggeboom, men om at få mest muligt ud af det, der er.

Gode arbejdsgange bidrager til øget produktivitet og færre fejl. Automatisering af manuelle opgaver letter administrationen og hæver lønsomheden. Kommer du samtidig helt tæt på tallene, har du indsigt i økonomien i virksomheden og de enkelte projekter. Dermed kan du løbende tilpasse dig den aktuelle situation i markedet.

Går du systematisk til værks, kan du én for én vende flere af udfordringer til gevinster på virksomhedens bundlinje.

Indhold

Styrk bundlinjen	2
Sammenhæng fra salg til service	3
Én samlet løsning til byggeriet	4
Fundamentet under din forretning	5
Stærke tillægsløsninger	6
Vi har gjort det hele klar	8
Cepheo gør en forskel	9

Genkender du nogle af udfordringerne?

Bogholderen/økonomen

- Får jeg alt med på fakturaen første gang?
- Hvordan registrerer vi timer og materialer mere effektivt?
- Hvordan bliver vores godkendelser mindre tidskrævende?

Virksomhedsejeren/direktøren

- Hvilke kunder og projekter er gode - og hvilke er tabsgivende?
- Hvordan får jeg en hurtig og præcis status på forretningen?
- Hvordan sikrer jeg en bedre indtjening?
- Hvor kan jeg begrænse omkostningerne?

Projektlederen

- Opdager jeg i tide, hvis planerne skrider?
- Har jeg overblik over timer og materialer?
- Holder vores igangværende sager budgettet?
- Arbejder vi ud fra de seneste tegninger?



Sammenhæng fra salg til service

Cepheo Construction and Building Management giver dig kontrol gennem hele byggeprocessen, lige fra planlægning til drift.

Det er ikke nok at levere godt håndværk, hvis du skal overleve og tjene penge. Har du ikke styr på lønsomhed, likviditet og levering, lever virksomheden ikke længe. Kender du til gengæld indtjeningen pr. medarbejder, dækningsgraden på de største kunder og indtjeningen på forskellige typer opgaver, er din chance for succes langt større.

Sæt strøm til processerne

Byggeprocessen spænder fra design og projektering over udbud og forberedelse til udførelse og efterfølgende vedligeholdelse. Processen kan strække sig over måneder og endda år – der er mange ansvarsskift og overleveringer undervejs, og selvom resultatet er fysiske leverancer i form af bygninger og installationer, så involverer processen et væld af informationsstrømme på kryds og tværs. Der er mange penge i at binde disse informationsstrømme sammen digitalt.

Skarpe priser og robust indtjening

Der er fire kerneaktiviteter, det er særligt vigtigt, at du understøtter byggeprocessen med. Din salgsstyring skal strukturere salgsarbejdet. Dernæst skal du sikre, at dine kalkulationer er afstemt med den faktiske arbejdsindsats og branchens priser, så dine tilbud er skarpe. Professionel projektstyring giver projektlederen et løbende overblik over økonomi, fremdrift og risici, så han konstant kan være på forkant med korrigerende handlinger. Endelig kan service- og kontraktstyring tilføre en robust indtjening til forretningen.

Der er store gevinster forbundet med at digitalisere hele byggeprocessen fra planlægning til drift.

Hvor i processen kan du blive stærkere?



Udbud

- Forhandlinger
- Samarbejdsaftaler
- Priser og tidsramme



Forberedelse

- Allokering af ressourcer
- Budgetstyring
- Planlægning



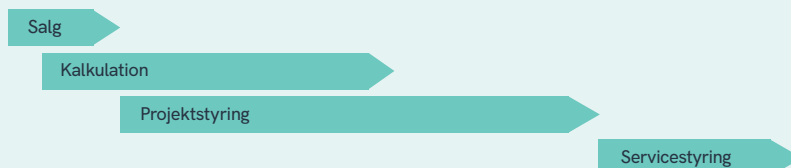
Udførelse

- Tids- og materialeregistrering
- Projektstyring
- Budgetopfølgning



Drift

- Serviceaftaler
- Kontraktstyring
- Forebyggende vedligeholdelse



Aktiviteter, der understøtter byggeprocessen



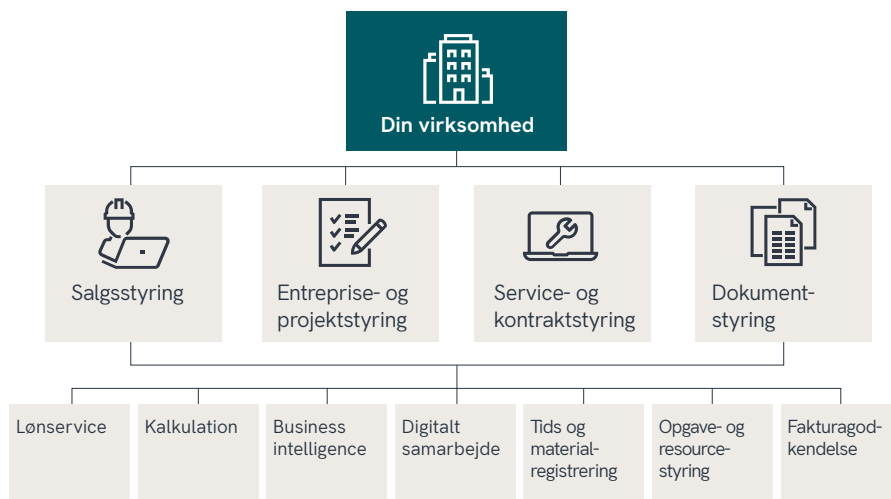
Én samlet løsning til byggeriet

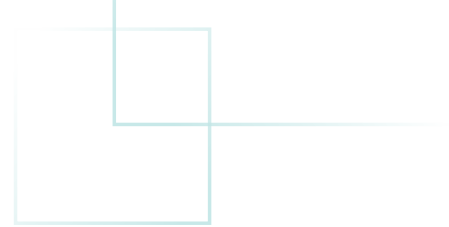
Du styrker dit overblik og strømliner dine processer med Cepheos brancheløsning udviklet specielt til entreprenører og installatører.

Det sker for eksempel ved at:

- Automatisere manuelle og tidskrævende arbejdsrutiner
- Optimere anvendelse af medarbejdere og maskiner
- Indføre styringsværktøjer, som giver projekt- og arbejdsledere overblik
- Digitalisere og automatisere samarbejde med underleverandører.

Løsningen er bygget op omkring central kernefunktionalitet, der er vital for en moderne entreprenør- og installatørvirksomhed. Du kan supplere med tillægsløsninger, der udvider funktionaliteten yderligere og giver dig den løsning, der bedst dækker dine behov.





Fundamentet under din forretning

De fire grundsten i Cepheos brancheløsning til entreprenører og installatører sikrer dit teknologiske fundament. Brancheløsningen er bygget op omkring Microsoft Dynamics 365 Business Central, som sikrer, at teknologien altid er tilpasset kundernes behov. Man undgår dyre og tidskrævende opgraderingsprojekter.

Sagsstyring

Med en strategisk tilgang til CRM understøtter du effektivt processen fra den første spæde kontakt med en mulig kunde til den endelige leverance og den efterfølgende vedligeholdelse af kunderelationen. I en hektisk dagligdag støtter det dig i at følge potentielle projekter helt til dørs.

Med fastdefinerede salgsprocesser opnår I en synlighed på tværs af virksomheden og et fælles overblik over potentielle ordrer. Dermed kan I forudsige fremtidig ordretilgang baseret på konkrete og målbare parametre.

Service- og kontraktstyring

Der ligger en stor konkurrencefordel i at sætte din service- og kontraktstyring mest muligt i system.

Med et lettilgængeligt overblik over aftaler, kan du planlægge serviceopgaver sammen med de øvrige opgaver. Løsningen kan bl.a. håndtere planlagt, periodisk service, rekvirerbar service, mobil opfølgning og registrering af udførte opgaver. Økonomisk har du mulighed for at automatisere faktureringsprocessen, så du altid sender fakturaer i tide og periodiserer kontraktindtægterne.

Entreprise- og sagsstyring

Her får du solide opfølgingsmuligheder, der hurtigt giver dig status på projekt og delprojekter. Er du foran eller måske bagud i forhold til budgettet? Hvad er færdiggørelsesgraden, og hvad er værdien af igangværende arbejde? Du får et ideelt værktøj, der advarer dig i god tid, inden de "røde lamper" blinker, så du kan nå at foretage korrigerende handlinger og bringe projektet på ret køl.

Udover den forbedrede mulighed for løbende sagsstyring får du et effektivt grundlag for at efterkalkulere og opsamle værdifuld information om, hvor i byggeprocessen dine sager kørte godt, og hvor de måske kørte mindre godt.

Dokumentstyring

Kravene til dokumentation i en byggeproces er store, og mængden af dokumenter bliver hurtigt uoverskuelig. Men der findes en let og enkel metode til at organisere, systematisere og gemme e-mails og andre dokumenttyper direkte på sagen.

Professionel styring af dokumenter sikrer, at alle involverede parter har adgang til den nyeste viden. Med tilgang til alle dokumenter direkte på sagen er der større sikkerhed for, at den endelige leverance stemmer overens med aftalegrundlaget. Samtidig er der tid at spare, da arkiverede dokumenter let kan hentes frem.

"Vi har fået åbnet for et væld af muligheder med vores nye løsning, og nu kan vi langt lettere tilpasse os nye muligheder og krav, uden at skulle implementere et helt nyt system fra bunden."

Charlotte Bak,
Økonomichef,
BM Byggeindustri A/S



Stærke tillægsløsninger

Til dig, der ønsker at gå skridtet videre i arbejdet med at løfte produktiviteten og bundlinjen.

Kalkulation

Var dit seneste tilbud lidt for godt? Ved du, hvordan du vinder sagen og stadig tjener penge? Effektive kalkulationsværktøjer hjælper dig til hurtigt at udarbejde tilbud, der er baseret på fakta og ikke kun på fornemmelser. Afhængigt af din profil – murer/entreprenør, tømrer/snedker eller maler – giver løsningen adgang til opmålingskemaer og et omfattende kartotek med komplette bygningsdele, så du er sikker på at lave prisaftaler, der holder. Alle løsninger indeholder mængdeberegninger, og kalkulationer overfører du nemt direkte til sagsstyringen.

Fakturagodkendelse

Jo mere du kan digitalisere fakturagodkendelsesflowet, jo flere gevinster i form af mindre tidsspilde og færre fejl vil du opleve. Tillægsløsningen "Elektronisk fakturagodkendelse" digitaliserer arbejdsgangen, og det gælder hele forløbet fra modtagelse, indlæsning/indscanning og bogføring til endelig godkendelse af disse fakturaer. Løsningen er webbaseret, hvilket betyder, at der er nem adgang til fakturaflowet med en internetadgang og relevante adgangskoder.

Opgave- og ressourcestyring

Med online opgave- og ressourcestyring når planlægningen hele vejen ud til byggepladsen. Medarbejderne har overblik over arbejdsopgaverne og fanger hurtigt eventuelle ændringer. Alle opgaver oprettes nemt digitalt, og indgår i planlægningen og distribueres til gennemførelse.

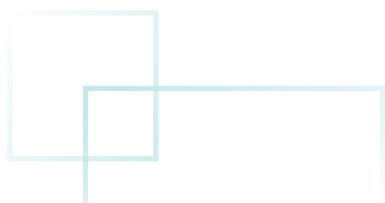
Effektiv planlægning og distribution af opgaver begrænser både transporttid og spildtid mellem arbejdsopgaverne, da alle i projektet hurtigt kan orientere sig i opgavelisten, når arbejdsdagen starter, og når de er ude på byggepladsen.

Tids- og materialeregistrering

Elektronisk tids- og materialestyring er en tillægsløsning til økonomi- og sagsstyring. Løsningen er designet til at understøtte de vigtigste arbejdsgange i servicefunktionen. Den mobile medarbejders arbejdstid udnyttes mere effektivt, og timer og materialer registreret på en afsluttet opgave afspejles med det samme direkte i regnskabssystemet.

"Vi har en ny IT-strategi om at gøre det så nemt som muligt fremadrettet. Det inkluderer at bruge 'plug and play'-systemer i skyen, hvor vi får alle vores behov opfyldt."

Rune Lund Sørensen,
Regnskabschef, Egil Rasmussen A/S



Lønservice

At køre sit eget lønbogholderi er på mange måder en ressourcekrævende aktivitet, og vi tilbyder derfor at udføre lønbogholderiet for dig i Lønservice. Cepheo Lønservice er lønadministration og rådgivning udført af fagfolk, der kender alle de relevante overenskomster i byggebranchen – ikke mindst de løbende ændringer – og som ved, hvordan fx ferie og SH-dage tackles. Medmindre du hører andet, kører lønnen som planlagt, og har du spørgsmål, er der råd at hente.

Business Intelligence

I et konkurrencepræget marked er der stort behov for at kunne reagere hurtigere på afvigelser samt for at have fingeren på pulsen. Netop viden om afvigelser og fingeren på pulsen er det, som business intelligence handler om. Via webbaseret adgang til styringsrelevante nøgletal og diagrammer for både ledelse og medarbejdere øger business intelligence din virksomheds reaktionsevne og dermed konkurrenceevnen.

Digitalt samarbejde

Digitalt samarbejde (EDI) er et af fokusområderne for at få byggeomkostningerne ned. Brancheløsningen opfylder kravene til digitalt samarbejde i løbet af byggeprocessen.

En gennemprøvet platform til at imødekomme skiftende forretningsbehov

Cepheos løsning til byggebranchen er bygget på en omfattende platform, der udvider standard Business Central-funktionaliteter til at understøtte specifikke industriprocesser og imødekomme kundens vigtigste behov.

Den opdateres regelmæssigt med nye muligheder og funktionalitet, og den gennemgår omfattende tests for at sikre 100% overensstemmelse med hver ny udgivelse af Business Central.

Platformen er tilgængelig på AppSource og er valideret af Microsoft. Det inkluderer fuld dokumentation for at understøtte den daglige brug af funktionerne.

”Det smarte ved Power BI er, at løsningen er forbundet til vores ERP-system, så man trykker bare på et link, så kommer de data op i Business Central. Det gør vores arbejdsgange meget mere effektive.”

Rune Lund Sørensen,
Regnskabschef, Egil Rasmussen A/S

Vi har gjort det hele klar

Har du først taget beslutningen om at investere i en ny virksomhedsløsning, er der sådan set bare en irriterende, foruroligende og tidskrævende implementering imellem dig og alle de muligheder, løsningen åbner for. Det er i hvert fald en reel bekymring, men sådan er det ikke med os.

Når du vælger en brancheløsning fra Cepheo, har vi gjort forarbejdet, så du sparer tid.

Vores vigtigste mål er at bringe værdi til din virksomhed – og indrømmet, langstrakte implementeringsforløb er ikke den mest direkte vej.

Vores brancheløsning og vores strukturerede og gennemprøvede processer til implementering og test er vores måde at sikre dig minimal risiko i din teknologiske og forretningsmæssige opgradering.



Cepheo Construction and Building Management

Microsoft Dynamics 365 Business Central giver dig:

- Markedets stærkeste løsning i den seneste udgave
- Hurtig indlæring med let forståelige brugerflader målrettet roller i din virksomhed
- Tæt integration til velkendte redskaber som Outlook, Excel og andre Microsoft Office-løsninger
- Styrket beslutningsgrundlag med visuelt stærk ledelsesrapportering
- Billigere og hurtigere opgraderingsprojekter.

Cepheo omfattende viden om byggebranchen omsat til:

- Effektive arbejdsgange baseret på best practice i byggeriet
- Komplet parameteropsat løsning
- Standardopsætning til håndtering af dokumenter
- Integration til relevante løsninger i branchen.



Passer til din virksomheds behov

Forprojekt:

Vi afstemmer dine behov med løsningens best practice-processer og fastlægger:

- Funktionalitet
- Teknologi
- Tidsplan.

Projektførløb:

Projektet kommer i gang på det rette grundlag, og du kommer sikkert og hurtigt igennem:

- Implementering
- Test
- Træning.



Velkommen til en bedre bundlinje

Med en virksomhedsløsning, der matcher dine behov og effektiviserer dine arbejdsgange, er du nu parat til at styrke forretningen med:

- Reduktion af omkostningerne og øgning af kvaliteten
- Løbende opfølgning af igangværende projekter
- Bedre udnyttelse af medarbejdere, materiel og maskiner
- Indblik i, hvilke kunder der giver tab, og hvilke der giver overskud
- Effektivt og automatiseret digitalt samarbejde gennem hele værdikæden
- Mere tid til kunderne.

På den baggrund er du mindre sårbar over for udsving i markedet – du kan nemt agere på ændringer, omstille dig og sikre en rentabel forretning.



Cepheo gør en forskel

Cepheo gør en forskel i byggebranchen

Bedre bundlinje og tid til det vigtige er resultatet, når vi med viden om byggeriet automatiserer og effektiviserer de daglige arbejdsgange. Hos Cepheo giver vi vores kunder mere tid til deres kunder.

Styrker kundens forretning

Vores position som en af Nordens førende IT-service-virksomheder bygger på en tæt relation til vores kunder, på brancheviden og på solide IT-kompetencer. Vi har størrelsen og kompetencerne til at udvikle og vedligeholde brancheløsninger, der styrker vores kunders forretning.

Vi kan følge dig hele vejen med:

- Branchespecifikke løsninger og konsulenter, der matcher din forretning
- Managementkonsulenter, der optimerer jeres processer
- Business Intelligence, der giver jer optimal beslutningsstøtte
- Infrastruktur løsninger, der understøtter de forretningskritiske løsninger
- Drift og service, der holder jeres løsning kørende.



+200
brancheløsninger
leveret



15 års
erfaring i branchen



Vi tager
ansvar for
hele din IT



+100 års
konsulenterfaring
i Norden

Læs mere på cepheo.dk

Cepheo Danmark A/S
Paulas Passage 1, Carlsberg Byen
DK 1799 København V

cepheo@cepheo.com
cepheo.dk

Hos Cepheo gør vi virksomheder i stand til at tilpasse sig og få succes i en verden i forandring. Med lokationer i hele Norden og årtiers erfaring i at implementere og udvikle Microsoft platformsløsninger hjælper vi vores kunder med at bruge teknologi og data til at træffe mere informerede beslutninger, optimere den daglige drift og få det bedste frem i medarbejdere. Få mere at vide på cepheo.dk.